# Резюме на должность торгового представителя

**Ожидаемый уровень зарплаты**: от 100000 руб.

**График**: Полная занятость

**Занятость**: Полный рабочий день, вахтовый метод

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Морозов Петр Сергеевич** |
| Возраст: 30 лет  Пол: Мужской  Семейное положение: Состою в браке, дети есть  Гражданство: Россия  Город проживания: г. Москва (не готов к переезду, командировки возможны)  Моб. телефон: +7 (000) 000 00 00  E-mail: xxxxxxx@gmail.com |

# Опыт работы и профессиональные навыки

Общий стаж работы по специальности: 10 лет

|  |  |
| --- | --- |
| 12.2009 — наст. время | **Должность: Торговый представитель (Продукты), гор. Москва**  **ООО «Аквамарин»**   * Поиск новых клиентов, ведение переговоров; * Заключение договоров с новыми клиентами; * Взаимодействия с сетями и розничными торговыми точками на вверенной территории в соответствии с планом (сбор заказов, контроль поставок продукции); * Выявление потребностей клиентов, помощь в выборе продукции и способов реализации; * Мероприятия, направленные на увеличение продаж продукции в действующих торговых точках (презентации, демонстрации, рекламные акции); * Контроль движения первичной документации. * Контроль работы мерчендайзеров. |
| 06.2005 — 09.2009 г. | **Должность: Торговый представитель (Алкоголь), гор. Москва**  **ООО «Бристоль»**   * Поиск новых клиентов, ведение переговоров; * Заключение договоров с новыми клиентами; * Распределение задач и материалов для сотрудников; * Контроль оформления / движения первичной документации; * Отслеживание и контроль дебиторской задолженности; * Подготовка отчетности по продажам продукции; * Контроль работы мерчендайзеров. |

## Профессиональные достижения

* **ООО «Аквамарин»:** За год работы смог увеличить клиентскую базу с 27 до 42 точек. За счет этого продажи продукта выросли на 15%.
* **ООО «Бристоль»:** Расширил клиентскую базу по направлению на 17% (+27 торговых точек).

## Ключевые навыки

* личные продажи продукции;
* различные техники продаж;
* планирование продаж;
* поиск новых клиентов;
* заключения договоров с клиентами;
* работа с первичной документацией;
* ведение переговоров, выстраивание долгосрочных отношений;
* налаживания связей с торговыми точками;
* работа с дебиторской задолженностью.

# Образование

Уровень: Высшее

|  |  |
| --- | --- |
| 2006 г. | Форма обучения: Очная  **Московская финансово-промышленная академия**  Менеджмент  Профессия: Управление проектами |

# Курсы, тренинги, экзамены, прочее

|  |  |
| --- | --- |
| 2011 г. | **Активные продажи**  Учебный центр «АстаФор», гор. Москва |
| 2009 г. | **Техника продаж**  Учебный центр «Эдельвейс-Про», гор. Москва |

# Дополнительные сведения

## Знание иностранных языков

* Немецкий язык — базовый уровень
* Английский язык — базовый уровень

## Личные качества

* Трудолюбие, высокая работоспособность, ответственность, высокая самодисциплина, целеустремленность, оптимизм, стрессоустойчивость;
* Коммуникабельность, умение вести переговоры, обаяние, умение сглаживать конфликты, организаторские способности;
* Быстро обучаюсь;
* Презентабельная внешность, грамотная речь, опрятность, честность и порядочность.

## Водительские права

* Категория В,С. Есть личный автомобиль

# Рекомендации

**ООО «Бристоль»: директор по персоналу**: Иванов Сергей Андреевич, тел. 8900888775