# Резюме на должность торгового представителя

**Ожидаемый уровень зарплаты**: от 100000 руб.

**График**: Полная занятость

**Занятость**: Полный рабочий день, вахтовый метод

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Морозов Петр Сергеевич** |
| Возраст: 30 летПол: МужскойСемейное положение: Состою в браке, дети естьГражданство: Россия Город проживания: г. Москва (не готов к переезду, командировки возможны)Моб. телефон: +7 (000) 000 00 00 E-mail: xxxxxxx@gmail.com |

# Опыт работы и профессиональные навыки

Общий стаж работы по специальности: 10 лет

|  |  |
| --- | --- |
| 12.2009 — наст. время  | **Должность: Торговый представитель (Продукты), гор. Москва****ООО «Аквамарин»*** Поиск новых клиентов, ведение переговоров;
* Заключение договоров с новыми клиентами;
* Взаимодействия с сетями и розничными торговыми точками на вверенной территории в соответствии с планом (сбор заказов, контроль поставок продукции);
* Выявление потребностей клиентов, помощь в выборе продукции и способов реализации;
* Мероприятия, направленные на увеличение продаж продукции в действующих торговых точках (презентации, демонстрации, рекламные акции);
* Контроль движения первичной документации.
* Контроль работы мерчендайзеров.
 |
| 06.2005 — 09.2009 г.  | **Должность: Торговый представитель (Алкоголь), гор. Москва****ООО «Бристоль»*** Поиск новых клиентов, ведение переговоров;
* Заключение договоров с новыми клиентами;
* Распределение задач и материалов для сотрудников;
* Контроль оформления / движения первичной документации;
* Отслеживание и контроль дебиторской задолженности;
* Подготовка отчетности по продажам продукции;
* Контроль работы мерчендайзеров.
 |

## Профессиональные достижения

* **ООО «Аквамарин»:** За год работы смог увеличить клиентскую базу с 27 до 42 точек. За счет этого продажи продукта выросли на 15%.
* **ООО «Бристоль»:** Расширил клиентскую базу по направлению на 17% (+27 торговых точек).

## Ключевые навыки

* личные продажи продукции;
* различные техники продаж;
* планирование продаж;
* поиск новых клиентов;
* заключения договоров с клиентами;
* работа с первичной документацией;
* ведение переговоров, выстраивание долгосрочных отношений;
* налаживания связей с торговыми точками;
* работа с дебиторской задолженностью.

# Образование

Уровень: Высшее

|  |  |
| --- | --- |
| 2006 г.  | Форма обучения: Очная**Московская финансово-промышленная академия**МенеджментПрофессия: Управление проектами |

# Курсы, тренинги, экзамены, прочее

|  |  |
| --- | --- |
| 2011 г.  | **Активные продажи**Учебный центр «АстаФор», гор. Москва |
| 2009 г.  | **Техника продаж**Учебный центр «Эдельвейс-Про», гор. Москва |

# Дополнительные сведения

## Знание иностранных языков

* Немецкий язык — базовый уровень
* Английский язык — базовый уровень

## Личные качества

* Трудолюбие, высокая работоспособность, ответственность, высокая самодисциплина, целеустремленность, оптимизм, стрессоустойчивость;
* Коммуникабельность, умение вести переговоры, обаяние, умение сглаживать конфликты, организаторские способности;
* Быстро обучаюсь;
* Презентабельная внешность, грамотная речь, опрятность, честность и порядочность.

## Водительские права

* Категория В,С. Есть личный автомобиль

# Рекомендации

**ООО «Бристоль»: директор по персоналу**: Иванов Сергей Андреевич, тел. 8900888775